

mobile offer



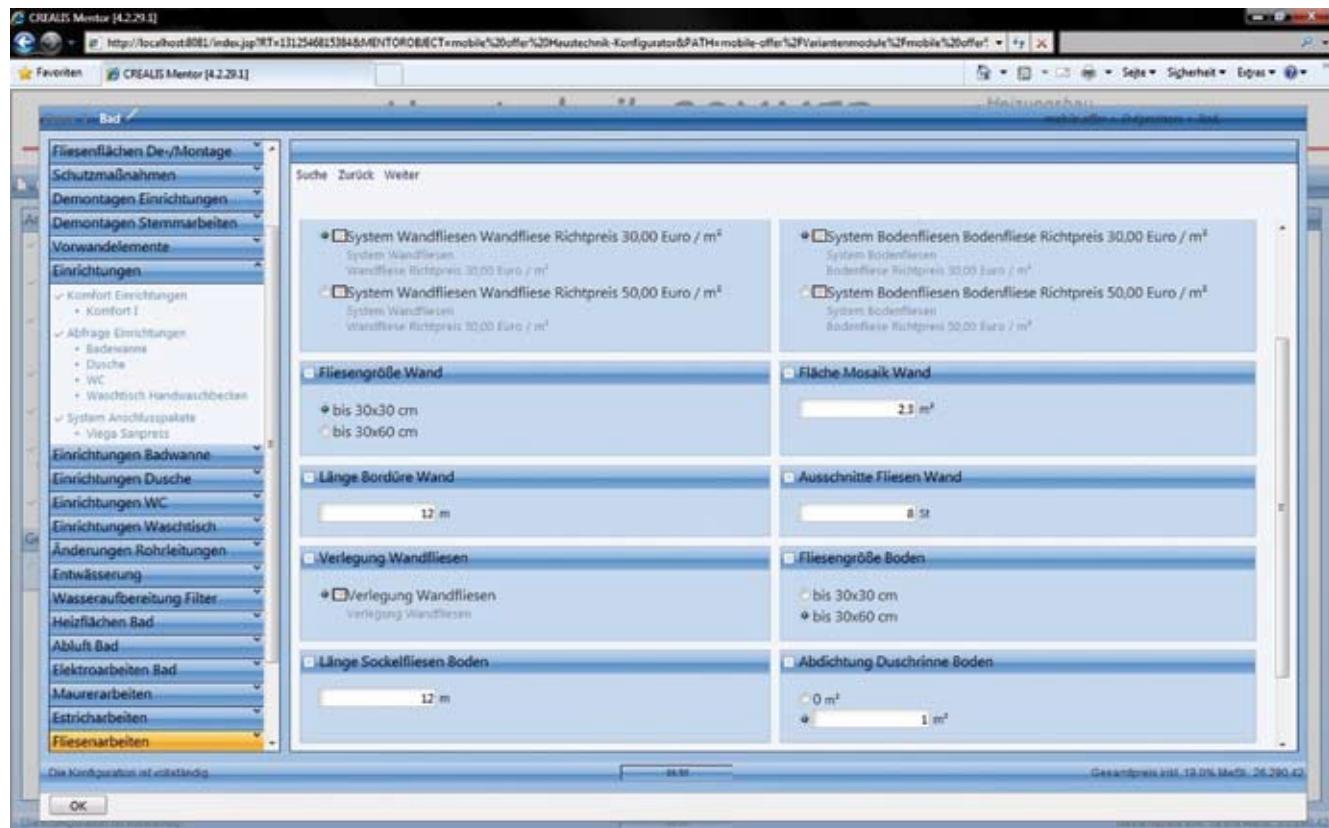
Die neue Dimension des Vertriebs im Handwerk



Wir schaffen bleibende Werte
KERAMAG
Part of the Sanitec Group



Schneller Angebote schreiben



mobile offer hilft Ihnen,
Ihre Angebote in kürzerer Zeit zu erstellen

Als Handwerksbetrieb verbringen Sie viel Zeit damit, Angebote für Ihre Kunden zusammenzustellen – sehr oft ohne zu wissen, ob dann auch der Auftrag kommt.

Angenommen Sie schreiben zehn etwas komplexere Angebote an private Endkunden im Monat, dann addiert sich Ihr Arbeitsaufwand schnell einmal auf 20-30 Stunden.

Mit *mobile offer* erstellen Sie Ihre Angebote »konfigurativ« auf Knopfdruck nach dem Frage-Antwort-Prinzip. Anstatt lange zu suchen und Artikel einzeln zu erfassen, werden diese regelbasiert zusammenge stellt.

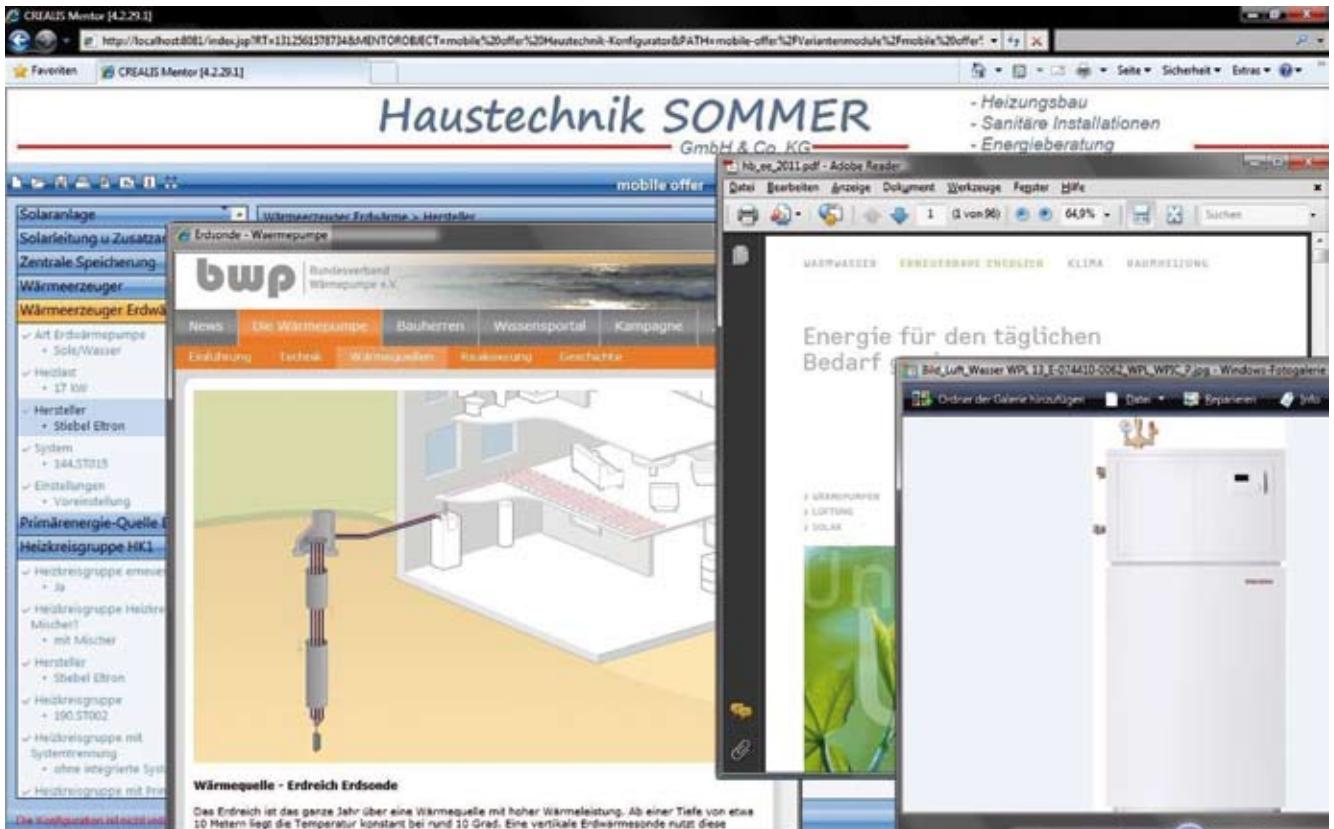
Da auf Basis realer Produktdaten gearbeitet wird, erhalten Sie nicht nur die notwendige Preissicher-

heit, sondern auch eine digitale Stückliste, die im Hintergrund automatisch generiert wird. Diese kann Dank genormter Schnittstellen in Ihrer Handwerker-Software weiter verarbeitet werden.

Sie steigern Ihre Effizienz also nicht nur im Bereich Vertrieb und Angebotserstellung, sondern auch in den nachgelagerten Prozessen, wie Bestellwesen, Aufmaß erfassung und Nachkalkulation.

mobile offer ist branchenübergreifend, umfasst die Bereiche Heizung und Sanitär und findet Anwendung im Ein- und Zwei-Familienhaus und in Eigentumswohnungen, sprich bei Angeboten an private Endkunden. Die gängigsten Artikel und Produkte der *mobile offer*-Industriepartner sind bereits hinterlegt und ohne dazutun sofort konfigurierbar.

Multimediale Präsentationen



Zeigen Sie Ihrem Kunden Dokumente und Videos rund um die Vorteile Ihrer Artikel

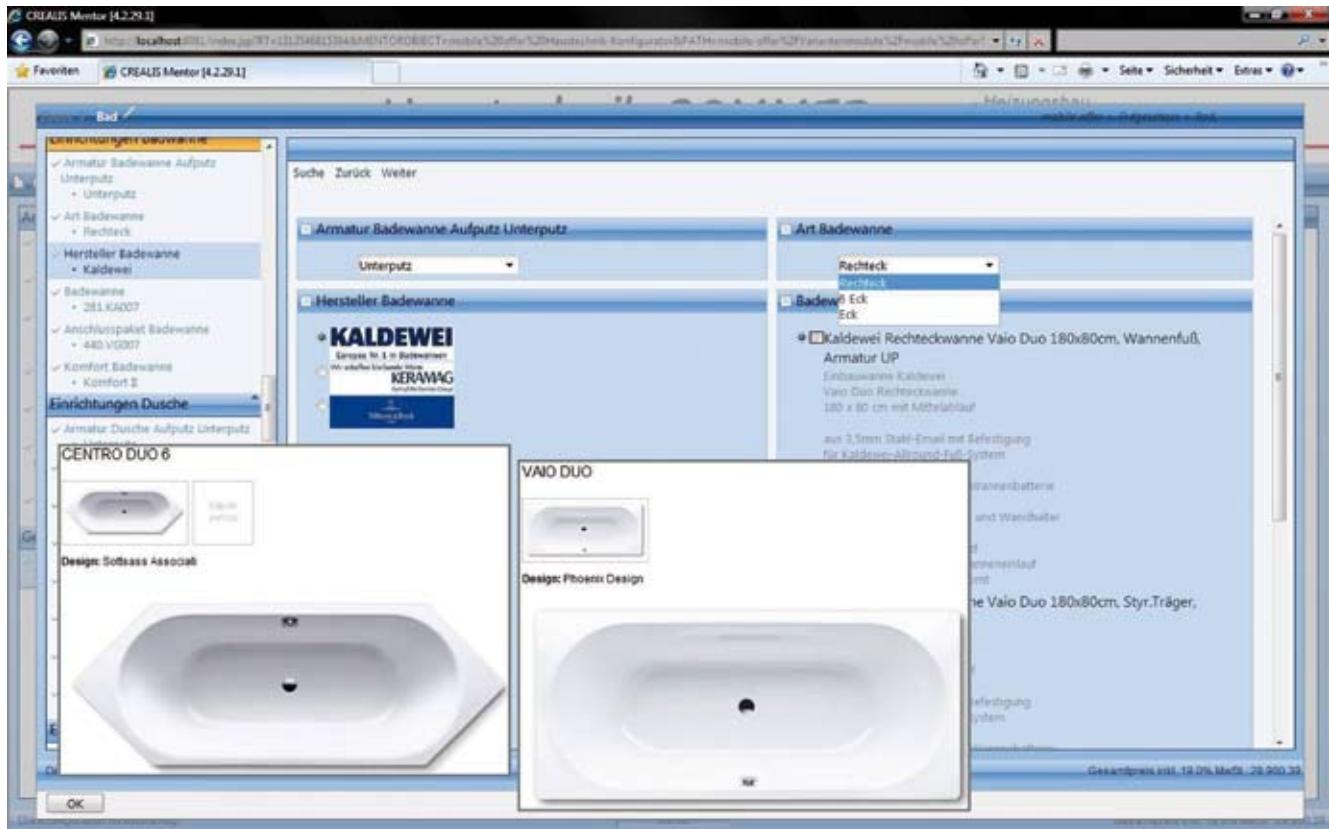
Unmittelbar während der Konfiguration haben Sie Zugriff auf Dokumente, Bilder, Verlinkungen auf Internet-Seiten, u.v.a.m. und damit umfangreiche Argumente für Ihre Leistungen, verwendete Technologien und die eingesetzten Marken-Produkte. Und das immer genau an der Stelle, an der Sie mit Ihrem Kunden gerade während der Konfiguration über ein bestimmtes Thema sprechen.

Die Dokumente können Sie Ihrem Kunden im Beratungsgespräch multimedial und eindrucksvoll auf Ihrem Laptop präsentieren.

Schnell, ohne langwierige Recherchen und Planungen, d.h. wenn gewünscht auch unmittelbar im ersten Kundenkontakt, können Sie somit Kosten und Nutzen der gefundenen Lösungen gegenüberstellen.

Sie sparen damit nicht nur Zeit und Geld, sondern präsentieren Ihr Angebot eindrucksvoll und schlüssig.

Näher am Kunden



Vor Ort beim Kunden können Sie verschiedene Optionen durchspielen

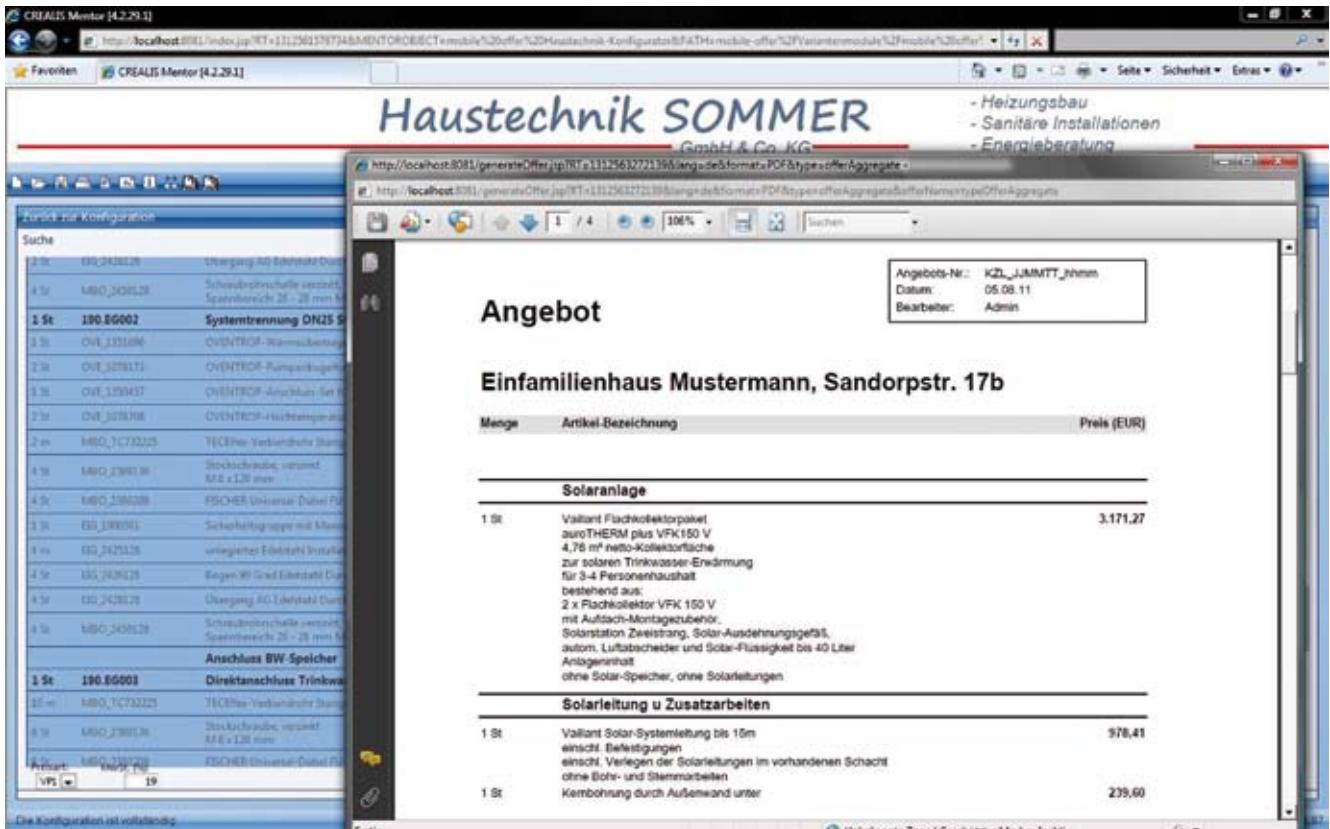
Durch die konfigurative und damit sehr einfach zu handhabende Zusammenstellung von Artikeln und Stücklisten zu einem Angebot, ist es Ihnen sehr leicht möglich, mit Ihrem Kunden verschiedenste Alternativen von Technologien oder Bauformen durchzuspielen.

Immer können Sie dabei spontan sowohl Kosten als auch Nutzen darstellen. Im Dialog mit Ihrem Kunden können Sie so dessen Wünsche und Anforderungen immer genauer herausarbeiten, bis Sie praktisch spielerisch eine optimale Lösung gefunden haben.

Der Preis rückt dabei in den Hintergrund, denn Sie können Ihrem Kunden spontan Alternativen bieten und diese in Vor- und Nachteilen darstellen. Statt »wilde Rabatte« geben zu müssen, behalten Sie Ihren Deckungsbeitrag immer im Auge.

Das Angebot wird anschließend nicht als Stückliste, sondern mit funktionalen und für Endverbraucher verständlichen Beschreibungen der Leistungsblöcke (und mit Bildern und Logos, - in Vorbereitung), optisch hochwertig und in Ihrem Design, auf Ihrem Firmenpapier ausgegeben.

Souveräner Eindruck



The screenshot shows two windows side-by-side. The left window is titled 'CREALIS Mentor [4.29.1]' and displays a configuration interface for a 'Systemtrennung DN25 S'. It lists various components and their details, such as 'Schwabedrehschelle verzinkt, Spannungsbereich 26 - 28 mm M6 x 120 mm'. The right window is titled 'Haustechnik SOMMER GmbH & Co. KG' and shows a generated offer for 'Einfamilienhaus Mustermann, Sandorpstr. 17b'. The offer includes a header with 'Angebot', 'Angels-Nr.: IQD_11MMTT_Nimm', 'Datum: 05.08.11', and 'Bearbeiter: Admin'. The main content lists items under 'Solaranlage' and 'Solarleitung u Zusatzarbeiten' with their respective descriptions and prices.

mobile offer macht aus Ihrem Mitarbeiter
einen kompetenten Vertriebsmitarbeiter

Es eröffnen sich völlig neue Möglichkeiten in der Organisation Ihres Betriebes für Sie: Die Einrichtung einer professionellen Vertriebsorganisation wird nun zu einem Kinderspiel.

Ihre Vertriebsmitarbeiter werden in ihrer Aufgabe bestens unterstützt. Ohne langwierige Rückfragen ist es diesen möglich, vollkommen eigenständig Angebote mit *mobile offer* zu erstellen. Und dabei vollständig abgestimmt auf Ihr Produkt-Portfolio, Ihre Kalkulation und auf Ihre Art, Anlagen oder Bäder zu konzipieren.



In Ihrem Design



The screenshot shows the CREALIS Mentor software interface. At the top, there are two browser windows. The left window shows a configuration for 'Haustechnik SOMMER' with a banner. The right window shows a configuration for 'mobile offer' with a banner. Below these are two tables representing configuration steps. The left table is for 'Verlegung Wandfliesen' and the right table is for 'Verlegung Bodenfliesen'. Both tables include columns for quantity, article number, and description. The bottom of the interface shows a message: 'Die Konfiguration ist vollständig' (The configuration is complete).

1 St	486.EG0008	Verlegung Wandfliesen
18 m ²	EGI_48600024	Verlegung von Wandfliesen bis 30 x 30 cm
0 m ²	EGI_48600025	Verlegung Wandfliesen bis 30 x 60 cm
12 m	EGI_48600022	Bürste einfassen
8 m	EGI_48600024	Kunststoff in Fliese für z.B. Steckniete, Wandfliesen

1 St	486.EG0008	Verlegung Bodenfliesen
0 m ²	EGI_48600029	Verlegung von Bodenfliesen bis 30 x 30 cm
9 m ²	EGI_48600025	Verlegung Bodenfliesen bis 30 x 60 cm
12 m	EGI_48600023	Verlegung von Bodenfliesen

1 St	440.VG020	Anschlußset Waschmasch. VIEGA Edelstahl inkl. Gerätetahnn und Sifon, Unterputz
4 St	MBO_51030042	HT Bogen 45 Grad Größe: DN 50
2 m	MBO_5100105	HT Abflußrohr Preis pro m: Größe: DN 50
1 St	MBO_1990913	Auslaufventil, Schlauchverschraubung, Kronengriff, 1/2 verchromt
1 St	MBO_7808024	Geruchverschluß aus Kunststoff Größe: 40 mm 5536.1
3 m	MBO_7610218	VIEGA SANPRESS Edelstahl-Kohr, 1.4521 Durchmesser: 18 x 1,0 mm 2205
3 m	MBO_2492118	SHARKFLEX, Nennstärke: 10 mm Typ: SH-10x018
2 St	MBO_7621118	VIEGA SANPRESS INOX Bogen 90 Grad Durchmesser: 18 mm 2316
1 St	MBO_7622525	VIEGA SANPRESS INOX T-Stück reduziert Durchmesser: 22 x 18 x 22 mm 2318
1 St	MBO_7624818	VIEGA SANPRESS INOX Wandscheibe Durchmesser: 18 mm x DN 15 2325.5

Änderungen Rohrleitungen

1 St	440.05003	Falleitung Schallschutz in Kunststoff je Stockwerk, System Skolan dB Ostendorf
3 St	MBO_51209410	SKOLAN dB Rohr mit Muffe Größe: DN 100 x 1000 mm
2 St	MBO_5120910	SKOLAN dB Bogen 45° Größe: DN 100
1 St	MBO_5122011	SKOLAN dB Abzweig 45° Größe: DN 100 x 100

Passen Sie das Programm in Design, ...

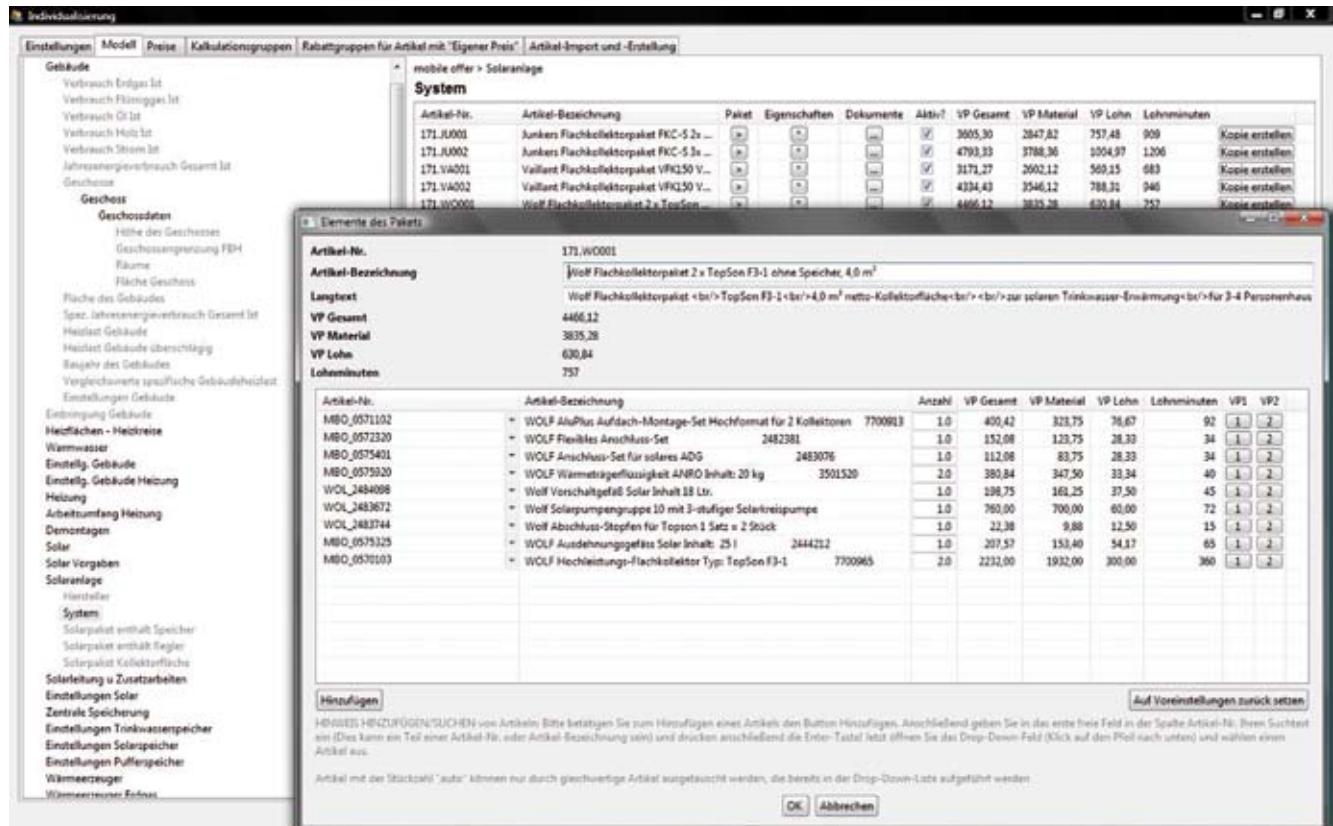
Nach außen hin präsentiert unser Haustechnik-Konfigurationssystem *mobile offer* selbstverständlich Ihr Unternehmen, nicht unseres. Passen Sie die Oberfläche der Software individuell Ihrem Unternehmensdesign an.

Über den Programmteil Individualisierung können Sie zudem im Hintergrund einfach sämtliche Berechnungsparameter, verwendete Artikel und natürlich Preise und die Kalkulation komplett nach Ihren Bedürfnissen einstellen, austauschen und verwenden.

mobile offer bietet Ihnen alle Möglichkeiten, um die Konfiguration genau auf Ihre Bedürfnisse abzustimmen, um Ihre individuellen Angebote zu erstellen:

- Auswahl von verschiedenen Designs für den Konfigurationsbereich, Einstellung von verschiedenen Farben, Schriftarten und Hintergründen, sowie Einbindung Ihres Firmenlogos
- Einlesen Ihrer Großhandels-Einkaufspreise (bitte fordern Sie die aktuelle Liste der zur Verfügung stehenden Großhändler-Referenzen bei Bedarf an)
- Einpflegen fehlender Referenzen/Preise bequem über Excel-Ex- und Import
- Auf Wunsch ist ein Arbeiten auch ohne Einlesen von Großhandels-Netto-Preisen möglich, durch individuelles Einpflegen der Rabattsätze
- Einstellung Ihres Lohnpreises und Ihrer Kalkulation auf Basis von Kalkulationsgruppen.
- Individuelles Suchen, Sichten und Vergleichen von Artikeln, deren Kalkulation und Montagezeiten

Nach Ihren technischen Vorstellungen



... Technik und Preisen Ihrem Unternehmen an

- Montagezeiten sind in Form von Lohnminuten überall wo notwendig hinterlegt und können angepasst werden
- Fehlende Artikel können eigenständig manuell angelegt werden oder über eine offene DATANORM-Schnittstelle eingelesen und beliebig verwendet und ins Modell eingebaut werden
- Ein komplettes Matching der verwendeten Artikel auf die Stammdaten in Ihrer Handwerker-Software ist möglich
- Übergabe des Angebotes per UGL-Schnittstelle oder per modifizierter *mobile offer*-Schnittstelle (ggf. geringfügige Anpassung Ihrer Handwerker-Software notwendig). Weitere Schnittstellen sind in Arbeit

- Komplette Einsehbarkeit des Konfigurationsmodells
- Einstellmöglichkeit aller Berechnungsparameter
- Freie Einstellbarkeit aller Artikelpakete in Zusammensetzung, Stückzahlen und Preisen
- Freies Hinzufügen von Artikelpaketen, durch Kopie vorhandener Pakete. Durch freie Veränderbarkeit der Paket-Eigenschaften, werden die geänderten oder neu hinzugefügten Pakete sicher ins Modell eingefügt und sind damit sicher konfigurier- und auswählbar
- Freies Hinzufügen von eigenen Dokumenten, Videos oder Links
- Freie Einstellung von *mobile offer* auf die von Ihnen verwendeten Pakete, Artikel und Hersteller

mobile offer GmbH
Bismarckstraße 120-142
47057 Duisburg

Tel.: 0203-306-4610
Fax: 0203-306-4619

Email: info@mobile-offer.de
Internet: www.mobile-offer.de